



Ove Bryntesson hinner montera ett par rullskidor innan han stänger butiken efter 39 år. FOTO: JÖRGEN SUNDIN

Klassisk sportaffär byter ägare

ROSSÖN
Efter 39 år som sporthandlare i Rossön stänger i dag Ove Bryntesson sin butik. Glädjande är att Rossöns Sport kommer att leva vidare men flytta 700 meter längre norrut i Rossön där Oves lillebror Sigge med familj tar över och öppnar den 2 maj.

– Jag har sagt länge att jag skulle lägga av sedan jag blivit 65, och nu är det så, berättar Ove Bryntesson medan han tar upp ett par rullskidor som det skall monteras bindningar på. Ett bevis på att våren kommit.

Ove har varit en känd sporhandlare som genom sin idérikedom kunnat överleva som sporhandlare i Rossön så länge.

Billiga priser har varit ett ledord tillsammans med bra service.

Vintertid med skidförsäljning och annan utrustning för ändamålet har varit butikens högsäsong. Leveranser av utrustning har varit skett över hela landet, och även utanför.

I början på år 2000 blev Ove avstängd av en grossist för en känt skidvallamärke för att han sålde för billigt.

Ove hittade nya vägar att få in vällan och snart var affärsrelationerna med

grossisten normal igen.

Det har varit både arbetsamma och lärarika 39 år som sporhandlare, även fiske och färg har ingått i sortimentet. Arbetet har tagit det mesta av tiden för Ove, även om han under en tid också hann vara fotbollstränare.

– Jag kommer inte att bli sysslöslös var så säker, menar den avgående sporhandlaren och ler brett. Det finns alltid saker att göra.

– Närmast skall jag gå ner till heltid och hjälpa Sigge att komma igång menar Ove Bryntesson.

Ofta när butiker läggs ned i glesbygd så försvinner de för gott. Men inte i Rossön.

– Eftersom Sigge ville ta över så blev det en bra lösning menar Ove som säger att Sigge kan mycket mer om skidor än vad han själv kunnat. Sigge är far till skidåkaren Robin Bryntesson, och flera åkare finns och har funnits i familjen.

På onsdag, den 2 maj, slås portarna upp för den nya verksamheten som till mycket kommer att följa föregångarens inriktning. De nya lokalerna ligger in till macken, där det tidigare var kiosk och väntrum, som Sigge, Lenita och Robin Bryntesson skaffat.

BJÄRNE ENGHOLM

Valborg langarnas helg

En femtedel av de tonåringar som planerar att bli fulla på valborg tänker köpa sin sprit av langare.

Polisen är negativ både till den olagliga langningen och till konsekvenserna fyllan får i form av olyckor och våldsbrott.

Siffrorna om langning till omyndiga kommer från en telefonundersökning Novus gjort på uppdrag av försäkringsbolaget If. Där säger informationschefen Caroline Uliana att näst efter kompisar så är "profes-

sionella langare" det vanligaste sättet för 15–17-åringar att få tag i sprit.

Polisen vet av erfarenhet att fylla ökar risken för olyckor, rån, misshandel och sexuellt utnyttjande. Det avspeglar sig också i siffrorna från SOS Alarm. På riksnivå ökar antalet samtal till 112 med 49 procent under valborg.

Själva langningen sker numera inte bara utanför Systembolaget utan också via kontakter som tas på nätet. Polisen runtom i landet tar tacksamt emot tips på personer som säljer alkohol till ungdomar. (TT)



Jens Öhman, Nizar Chihhi, Fredrik Berg och Fredrik Kjerlander får instruktioner av sin lärare P-G Öberg under deras arbetspass på Nordhydraulic. FOTO: ERIK AMELL

Elever fick känna på trycket i skarpt läge

■ Ådalsskolan samarbetar med näringslivet

KRAMFORS
Fyra elever på Ådalsskolans Industritekniska program har fått känna på hetluften i produktionen vid Nordhydraulic i Kramfors. Det var skarpt läge när de tillverkade hydraulikventiler som ska levereras till en kund. Arbetet ingår i skolans strategi att forma utbildningar efter det lokala näringslivet.

– Jag tror att detta kan öka chansen att få jobb senare, berättar Jens Öhman som tar studenten i sommar.

Det var febril verksamhet på verkstadsgolvet vid sammanställningen av RMC 202-ventiler. Ventilerna ingår som en del i en frontlastare. Jens var tillsammans med Nizar Chihhi, Fredrik Berg och Fredrik Kjerlander de första industrieleverna från Ådalsskolan som under en dag på Nordhydraulic fick testa arbetslivet i praktiken. Under våren ska ytterligare ett antal elever få samma möjlighet. Elevernas lärare P-G



P-G Öberg visar Nizar Chihhi hur det går till att provtrycka en hydraulventil. Ventilerna kontrolleras också av ordinarie personal innan de skickas till kunden.

Öberg har tidigare jobbat 26 år på Nordhydraulic. Han har tillsammans med företaget ordnat så att eleverna nu får komma ut på arbetsplatsen och testa hur det är att arbeta "på riktigt".

Industritekniska programmet är först ut, men han tror det kan bli efterföljare på andra program och företag. Kontakter har redan börjat knytas.

– Peyman Vahedi som är rektor på Ådalsskolan drog i gång yrkesdagen då olika arbetsledare från företag

i kommunen bjöds in för att stärka skolans koppling till näringslivet, säger P-G Öberg.

Eleverarbetet på Nordhydraulic ingår i en hydraulunderhållskurs som anpassats efter verksamheten på företaget. Sedan i februari har eleverna på skolan jobbat med hydraulventiler som de plockat isär för att lära sig funktioner och användningsområden.

– Nordhydraulic har varit mycket tillmötesgående då

de gett oss ventiler att jobba med på skolan. På sikt handlar detta om att göra unga killar och tjejer mer anställningsbara, säger P-G Öberg.

Jyrki Wahlström är produktionsledare vid monteringen på Nordhydraulic. Han ser positivt på det nya samarbetet med skolan.

– Det finns inga utbildningar anpassade för oss utan vi får alltid lära upp personalen. Genom att eleverna nu får se och lära sig om våra produkter får de en grund som är bra att ha om det skulle bli aktuellt för semestervikariat.

Nizar Chihhi berättar att momentet att få in en packning i en sidotätning var lite klurigt första gången, men gick bättre redan på andra försöket.

– Man lär sig mycket mer här än i skolan. Det gäller att visa vad man går för, då finns det nog möjligheter att få jobb.

ERIK AMELL
0612-771764
erik.amell@allehanda.se



Barn till blodgivare ger blod av tradition

■ Att ge blod kan vara en familjetradition. En av fem blodgivare i åldern 18–29 uppger att anledningen till att de ger blod är att andra i familjen gör det, enligt Blodcentralen. Men det allra viktigaste skälet till att ge blod, alla ålderskategorier, är att man vill göra en god gärning, enligt en anonym enkät som drygt 1 000

blodgivare svarade på i år.

På många håll i landet efterfrågas fler blodgivare och för vissa län kan man följa hur stort lagret av vissa blodgrupper är just nu. I

Västerbotten till exempel är behovet av AB– akut.

Den som är mellan 18 och 60 år, frisk och väger minst 50 kilo blir oftast godkänd som blodgivare. (TT)